

## Communiqué de presse

Paris, le 26 Septembre 2012

### **Evoliz lance son programme "Revendeur Cloud"**

**Le marché de la revente de services de Cloud Computing est un véritable axe de croissance pour l'industrie IT. Face à cette évolution du marché de la distribution, Evoliz annonce le lancement de son programme « Revendeur Cloud ».**

**Evoliz est un logiciel de gestion commerciale en mode SaaS à destination des TPE/PME. Le revendeur bénéficiera d'une interface dédiée pour suivre ses clients en temps réel et touchera une commission à chaque commercialisation.**

#### **Un logiciel en mode SaaS pour améliorer la rentabilité des entreprises**

Lancé en 2011, Evoliz ([www.evoliz.com](http://www.evoliz.com)) est un logiciel de gestion en ligne au service des petites entreprises. L'application fournit une solution concrète aux problématiques quotidiennes d'un chef d'entreprise, de la production des documents comptables au suivi de son chiffre d'affaires.

L'objectif principal de ce logiciel est d'améliorer la rentabilité des entreprises. Cela se traduit par des fonctionnalités d'aide à la décision et de pilotage. Elles sont directement accessibles en mode SaaS dans le but de faire gagner un maximum de temps à l'entrepreneur : partage des documents, gestion des impayés, suivi de la trésorerie, contrôle du relevé bancaire, ...

#### **Un programme Revendeur adapté à la mutation du marché de la distribution IT**

Le programme Revendeur s'adresse à tout type d'entreprise en contact avec des porteurs de projet, des créateurs ou des TPE/PME. Après une inscription au programme les VARS, SSII, intégrateurs et grossistes toucheront une commission selon l'abonnement vendu à leur client.

En plus de proposer aux entreprises de passer dans le Cloud, ce dispositif donne la possibilité aux partenaires IT d'offrir un service innovant à leurs clients tout en étant rémunérateur pour eux. La force du programme réside aussi dans le fait que les revenus sont récurrents et cumulables, et donc que l'effort commercial est durable.

*« Nous sommes convaincus que la commercialisation des services Cloud aux TPE et PME passera aussi par le mode indirect. Il nous semblait donc important de fournir une interface dédiée et un programme personnalisé aux revendeurs IT »,* témoigne Aline Prunier, Responsable commerciale d'Evoliz.com et spécialiste du marché IT (anciennement chez Econocom et Inmac Wstore).

## A propos d'Evoliz.com

Evoliz.com est un logiciel de facturation et de gestion commerciale en ligne pour TPE / PME. Fort de son expérience sur le marché des éditeurs de logiciels en ligne, Evoliz permet de gérer efficacement les tâches administratives d'une petite entreprise (facture, devis, relance, ...). Son ergonomie, sa simplicité et son intuitivité en font un logiciel incontournable pour les entrepreneurs. Depuis son lancement en 2011, Evoliz connaît une forte adhésion des utilisateurs et vient de finaliser une 1<sup>ère</sup> levée de fonds de 350 000 euros en début d'année 2012.

A savoir que les fondateurs d'Evoliz.com se sont fait connaître dès 2009 avec le lancement de la plate-forme myAE.fr ([www.myae.fr](http://www.myae.fr)). Cette solution dédiée aux auto-entrepreneurs regroupe déjà plus de 35 000 auto-entreprises.

Pour plus d'informations sur le programme Revendeur : [www.evoliz.com/revendeur](http://www.evoliz.com/revendeur)  
Retrouvez Evoliz sur Twitter : <http://twitter.com/evolizfr>

## Contact presse

### Evoliz

Jean-Philippe Duquerroy  
Téléphone : 01 46 72 50 04  
Email : [jpduquerroy@evoliz.com](mailto:jpduquerroy@evoliz.com)

## Illustration du logiciel Evoliz

The screenshot displays the Evoliz.com dashboard with a blue header and navigation menu. The main content area is divided into several sections:

- Indicateurs compte en banque**: Shows the current balance as of 16-07-2012 at 15 207.58 €. It also lists a debit of -146.98 € and a credit of 354.56 €.
- Entrées/Sorties**: A bar chart showing monthly cash flow from February to July. July shows a significant positive entry (green bar) and a negative entry (red bar).
- Données prévisionnelles**: A bar chart showing monthly sales from January to July, with a 'Moyenne/mois prévisionnel' bar for July.
- Chiffre d'affaires cumulé**: A bar chart showing cumulative sales from January to July, with a sharp increase in July.
- Objectif**: A progress bar showing 355 € / 1 500 € with a 'Modifier l'objectif' link.
- Le saviez-vous ?**: A tip box explaining the 'relevé bancaire' feature and how to export and import data.
- Besoin d'assistance ?**: Contact options via email or phone (01 46 72 50 04).

The footer contains the Evoliz.com logo, copyright information (© 2012 - v1.7), and contact details (01 46 72 50 04) along with links for Support, Aide, and Conditions générales.

[Lien pour télécharger l'image](#)